

NORDIC FINANCE

2024



Finansiering av den ”gröna vågen”

Världens trevligaste fråga att ställa:

– Hur hade du tänk finansiera din investering?

Vad är kundens dagliga utmaning? (vi har frågat)

- Abonnemang
- Osäker ekonomi
- Hållbarhet
- Rätt utrustning
- Kostnadsmedvetenhet
- Oberoende
- Förståelse & kunskap om kunden

Möjliggöra med finansiering – fördelar för kund

1

Ekonomiskt fördelaktigt - Bibehåll likviditet & oförändrad soliditet.

2

Flexibelt - Skapar möjlighet att uppgradera eller utöka din utrusning.

3

Enkelt – avtalet anpassas efter budgetförutsättningar.

Fördelar för dig som leverantör / partner

1

Lönsamt

2

Effektiv merförsäljning

3

Tryggt

4

Långsiktiga kundrelationer

Fyra framgångsfaktorer

• Prata finansiering redan från start.

• Prata månadsavgift, inget annat.

• Ha alltid med leasing i offerten.

• Våga argumentera för finansiering.

Vi möjliggör!

Det finns inga dumma frågor – mejla mig!



Tack!



MEDLEM 2024

